

Q1: 弊社に問合せされる前にどんなことで悩みましたか?

会計・税務知識が乏しい分、1つの見解にどうしても偏る事になります。  
色んな人(税理士さん)の意見を聞いて判断、納得したいと思いセカンドオピニオン

Q2: 何がきっかけで、弊社を知りましたか? (は必須と考えておりました。

検索エンジンで「大阪 セカンドオピニオン 南船場」で近くの税理士さんを探したところ、山口先生のサイトが上位表示されていたので問い合わせを致しました。

Q3: 何が決め手となって弊社と契約されましたか?

問い合わせから返答、訪問までスピード感があります。  
分析結果は詳しく丁寧に解りやすく説得力のある内容でした。  
山口先生のお人柄もよく即決させて頂きました。

Q4: 実際に契約してみていかがですか?

セカンドオピニオン契約後、顧問税理士の見解と比べる事が出来ます。  
無論、財務状況、未来予算が明確になりました。特にキャッシュフロー  
販売管理費、納税金額など税務、経営に関する判断材料が以前に増して

Q5: 今後、「こんなことをしてほしい」など、ご要望があれば、どのようなことでも結構明確、厚くなり  
です。でお教えてくださいませ。

知りたい事を先回りに分析いただける点は、ました。  
助かっています。工業のうによくある「こちらから聞かない  
と何も出てこない」は一切ありません。急な質問にも  
快くご対応して頂けるので有難いです。

正しい方向性の確認、現状の軌道修正、問題点の発見、認識  
経営判断材料は豊富な程助かります。より高度な分析提案に期待  
しています。定期的を送られてくるメルマガも充実していて楽しみにしています。